

Als stetig wachsendes Familienunternehmen wird bei uns der Leitgedanke „we take care“ sowohl im Vertrieb als auch im Team gelebt. Krankenhäuser deutschland- und europaweit vertrauen auf unseren Service und unsere zuverlässigen Produkte. Teamgeist, Fairness und neue Ideen bestimmen unser tägliches Handeln.

„Gemeinsam bleiben wir besser“

Deshalb suchen wir Dich zur langfristigen Nachfolgeregelung im Vertriebsaußendienst als

Mitarbeiter/in (m/w/d) in Vollzeit für Hessen, Rheinland-Pfalz, Baden-Württemberg

Was Du für Aufgaben bei uns hast:

- Fachkompetente Beratung und Betreuung unserer Bestandskunden vor Ort
- Aktiver Verkauf unserer Produkte in den Kliniken
- Aktives Auftrags-, Angebots- und Gebietsmanagement
- Selbständige Gebietsverantwortung für quantitative und qualitative Jahresziele
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst

Warum Du zu uns passt:

- Du bist ein echter Teamplayer und möchtest gemeinsam erfolgreich sein
- Du hast Außendienstenerfahrung im Medizinproduktebereich oder Berufserfahrung im klinischen Sektor
- Du verfügst über gute MS Office-Kenntnisse
- Deine Arbeitsweise ist strukturiert und kundenorientiert
- Dein Wesen ist kommunikativ und verlässlich
- Bereitschaft zu mehrtägigen Dienstreisen
- Technisches Verständnis

Was wir Dir bieten:

- Flache Hierarchien und ein familiäres Miteinander: ab dem ersten Tag ein Team, das Dir bei Fragen zur Seite steht und Dich einarbeitet
- Regelmäßige Produktschulungen
- Einen zukunftssicheren Arbeitsplatz in einem expandierenden Familienunternehmen
- Attraktive Gehaltsstruktur mit Festgehalt und Provision sowie weiteren Bonuszahlungen
- 30 Tage Urlaub
- Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung

Du passt perfekt in unser Team?

Dann freuen wir uns auf Deine aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Deinem frühestmöglichem Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung an:

Asmuth GmbH Medizintechnik
Sven Schmidt, Paul-Ehrlich-Str. 16, 32429 Minden
oder schm@asmuth-gmbh.de www.asmuth-gmbh.de